



CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
Cellulare
E-mail
Nazionalità
Luogo e data di nascita

TROISI, WALTER
9, VIA LIGURIA – 84098 PONTECAGNANO FAIANO (SA)
(+39) 089.383.340
(+39) 392.055.8379
info@waltertroisi.com
Italiana
PONTECAGNANO FAIANO (SA), 08.02.1969

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 09 MAGGIO 2008 AL 01 OTTOBRE 2008
BANCA POPOLARE DI PUGLIA E BASILICATA SOCIETA' COOPERATIVA PER AZIONI
Divisione Promotori Finanziari Via Venezia, 13 – 70122 Bari
Banca
Contratto di agenzia
Promotore Finanziario

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 13 DICEMBRE 1999 AL 09 MAGGIO 2008
Banca Patrimoni Sella & c. spa già Sella Consult Sim.pA Piazza C.L.N., 255 – 10100 Torino
Società di Intermediazione Mobiliare
Contratto di agenzia
Promotore Finanziario

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 01 GIUGNO 1995 ALL' 01 OTTOBRE 1999
SIAD ASSICURAZIONI SPA (ORA AURORA ASSICURAZIONI SPA) VIA DELL'UNIONE EUROPEA, 3 -20097
SAN DONATO MILANESE (MI) –
Assicurazioni, ramo danni
Contratto di agenzia
Agente Generale

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 01 GIUGNO 1995 ALL' 01 OTTOBRE 1999
LA VENEZIA ASSICURAZIONI SPA VIA FERRETTO, 1 – 31021 MOGLIANO VENETO (TV)
Assicurazioni, ramo vita
Contratto di agenzia
Agente Generale

- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- DAL 15 OTTOBRE 1993 AL 30 MAGGIO 1995
LA DIFESA COMPAGNIA DI ASSICURAZIONI SPA VIA TACITO, 10 -00193 ROMA
- Assicurazioni, Tutela Giudiziaria
 Contratto di agenzia
 Agente Generale
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- DAL 13 MAGGIO 1993 AL 30 MAGGIO 1995
PRUDENTIAL VITA SPA (ORA ROYAL & SUN ALLIANCE SPA) VIA G. ROSSINI, 8 – 20122 MILANO
- Assicurazioni, Ramo Vita
 Contratto di Agenzia
 Agente Generale
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- DAL 01 GENNAIO 1990 AL 01 GIUNGO 1995
Manente Ass.ni s.a.s Via Piave, 17 – 84091 Battipaglia (SA)
- Assicurazioni
 Contratto di agenzia
 Sub-agente Ausonia Ass.ni SpA, Milano Ass.ni SpA, Cidas Ass.ni SpA e Multiass Ass.ni SpA
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- DAL 01 GENNAIO 1987 AL 31 DICEMBRE 1989
Manente Ass.ni s.a.s Via Piave, 17 – 84091 Battipaglia (SA)
- Assicurazioni
 Occasionale
 Procacciatore di affari assicurativi

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Dal 09 Aprile 2008 ad Aprile 2009
ORDINE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI ESPERTI CONTABILI DI SALERNO
- VIII CORSO DI PREPARAZIONE PER L'ESAME DI STATO PER GLI ISCRITTI AL REGISTRO PRATICANTI
- Ampliamento delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 05 Febbraio 2008
Res Group corso accreditato da EFPA – Italia
- Operatore finanziario 2010: Promotore, Consulente o Funzionario di struttura?
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Da A.A. 2000/2001 ad A.A. 2006/2007
Università degli Studi di Salerno

- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Indirizzo: Relazioni Internazionali
- Dottore in Scienze Politiche
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 28 Novembre 2007
Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia
- Tassi di Interesse e politica monetaria: trasmissione della politica monetaria sul mercato e strumenti operativi
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 27 Novembre 2007
Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia
- Finanza comportamentale e analisi quantitativa: metodologie applicative per l'Asset Allocation
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 09 Novembre 2007
Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia
- Consulenza finanziaria e promotori finanziari in Italia: scenari e prospettive professionali alla luce della nuova normativa MIFID
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 25 Ottobre 2007
GBS Formazione
- Presentazione della direttiva MIFID: scenario europeo ed impatto macro delle nuove norme, le novità introdotte dalla direttiva in termini di negoziazione, rapporti con la clientela e organizzazione interna
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 20-22 Novembre e 11-12 Dicembre 2006
Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia
- CORSO DI ALLINEAMENTO alla nuova certificazione EFA
- Mantenimento della Certificazione EFA
 Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali
-
- Date (da – a)
- 26-27-28 Ottobre 2005

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia

“Analisi grafica e parametrica per la selezione dei fondi azionari: istruzioni per il Cherry Picking” e “La gestione della variabile fiscale nelle attività finanziarie: aspetti pratici ed operativi”

Mantenimento della Certificazione EFA

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

16-17-18 Dicembre 2004

Studio Imparato corso accreditato da EFPA – Italia

“Seminario di finanza comportamentale: Pragmatica della comunicazione applicata alle dinamiche di mercato” ed “Ethics of Financial Advising”

Mantenimento della Certificazione EFA

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

21-22 Luglio 2004

Dale Carnegie Training

HIP –High Impact Presentations

Miglioramento delle proprie capacità di comunicare efficacemente in pubblico, di trasmettere entusiasmo e credibilità e di far percepire al meglio la propria qualità personale e professionale.

24 Giugno 2004

Seminario di aggiornamento organizzato dall'ANASF

Il rendimento e il rischio dei prodotti assicurativi linked

Mantenimento della Certificazione EFA

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

16 – 18 Aprile 2004

Hi - Performance

Avere Successo nella Vendita

Miglioramento delle proprie capacità di vendita e fonte di ispirazione per tutti coloro che vogliono realizzare nella vita i loro desideri.

29 Maggio 2003

Seminario di aggiornamento organizzato dall'ANASF

Convenienza fiscale alla sottoscrizione dei prodotti di previdenza complementare

Mantenimento della Certificazione EFA

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Date (da – a)

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Date (da – a)

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Date (da – a)

Iscrizione ad albi ed Ordini

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

PRIMA LINGUA

ALTRA LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

ALTRA LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

2003

Società Italiana Analisi Tecnica

XIII Corso istituzionale, base ed avanzato, di Analisi Tecnica

Analista Tecnico

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

Dal 2002 al 2003

Università degli studi di Siena e Teseo

Master in Financial Advising

Professionista certificato EFA – European Financial Adviser I° livello

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

2002

Seminario di aggiornamento organizzato dall'ANASF

La valutazione della performance dei fondi comuni e l'individuazione degli stili di gestione

Accrescimento costante e permanente del livello tecnico delle competenze professionali

27 Dicembre 2007 **Iscrizione al Reg. P. Dottori Commercialisti circ. Tribunale di Salerno**

21 Aprile 2004 **Iscrizione all'Ordine Professionale dei Consulenti di Investimento**

29 Novembre 2003 **Iscrizione alla Società Italiana Analisi Tecnica**

17 Aprile 2003 **Iscrizione all'European Financial Planning Association**

17 Novembre 1999 **Iscrizione all'Albo dei Promotori Finanziari**

15 Febbraio 1993 **Iscrizione all'Albo Nazionale degli Agenti di Assicurazione**

ITALIANO

INGLESE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

FRANCESE

BUONO

BUONO

BUONO

ALTRA LINGUA

- CAPACITÀ DI LETTURA
- CAPACITÀ DI SCRITTURA
- CAPACITÀ DI ESPRESSIONE ORALE

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente indicate.

PATENTE O PATENTI

ULTERIORI INFORMAZIONI

ALLEGATI

CONSENSO PRIVACY

TEDESCO

ELEMENTARE

ELEMENTARE

ELEMENTARE

Sinceramente disponibile, buon ascoltatore, dispensatore di buoni consigli e di sorrisi, mediatore e diplomatico. Queste competenze sono state sia ereditate "geneticamente" sia acquisite dall'esperienza maturata in oltre venti anni nel settore assicurativo prima e finanziario poi.

Coordinamento di persone e collaboratori, propri. Esperienza maturata e sviluppata nel settore assicurativo e finanziario

Abituale uso del computer e di alcuni applicativi quali: Word, Excel, Power Point, Picture. Buona conoscenza del linguaggio HTML.

Specializzato in balli di coppia quali Salsa cubana e Tango Argentino. Elementare musicista di basso. Buon conoscitore di musica

Produttore di corsi: Analisi tecnica base e avanzata; Consolidamento dei guadagni da trading; Pianificazione della finanza e del risparmio personale; Strategia per recuperare le perdite; Strategia per accrescere il proprio capitale; Atteggiamenti e abitudini di successo; Manager di se stessi, Parlare in pubblico efficacemente; Conquistare la stima dei propri collaboratori e avere buone e profittevoli relazioni sociali.

Patente di guida (categoria A e B)

Sarò felice di incontrarVi. Vi do la mia parola che risponderò, con estrema sincerità, a tutte le Vostre domande che saranno finalizzate ad approfondire una conoscenza reciproca, pilastri fondamentali di un solido rapporto commerciale.

Non ci sono allegati

AUTORIZZAZIONE AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI AI SENSI DELLA VIGENTE NORMATIVA SULLA PRIVACY